

Lijst van 100 tot 500 mensen clubs sport etc

Schrijf hun gegevens ergens op zodat je weet wie ze zijn.

Je moet minstens 100 mensen hebben als je bv maar 3 mensen hebt en die zeggen nee raak je ontmoedigt

95 % start niet

Zo gauw je tijd hebt kun je je een paar mensen van je lijst bellen

Zie prospectlijst van paul jensen

Elke dag bellen! je word er steeds beter is .

-Als je geén grote lijst hebt denk je dat je het direct perfect moet doen, bang om te falen

En onbewust wil je liever niet bellen want je lijst word te klein

Voordat je bel moet je aan jezelf werken (boeken lezen bv "think and grow rich" van napoleon hill je bent rijk geboren van, bob proctor. Millionairs brein ontrafeld van Harv Eker)

-Je moet in jezelf geloven (zelfvertrouwen)

-Zorg dat je meer over sunrider en de producten weet!

-Attitude: je moet enthousiast zijn en klinken, glimlach voordat je belt

-Niet angstig zijn :klanten voelen dat

-Geduld :nieuwe mensen hebben vaak angst om te veranderen

Persoonlijke ontwikkeling is heel belangrijk

Sunrider business is een is rolling coaster ,een business van emoties

Je heb bijvoorbeeld afspraak gemaakt en ze komen niet

Je moet emotioneel stabiel zijn.

Starten met mensen die dichtbij wonen

Dit is gemakkelijker

Maak een indeling van

-Wie in producten is geïnteresseerd

-Wie in bussines geïnteresseerd

Probeer Niet iemand die bijna dood is , in sunrider te krijgen die kunnen beter naar een therapeut gaan

Maak een volgorde wie je eerst belt

Laat sponsor helpen met presentatie

Hoe de lijst dynamisch houden ?hoe vind je nieuwe mensen voor de lijst?

-Events

-Club

- je eigen groep

-Supermarkt

-Veel op internet facebook forums

Soms klagen ze op facebook dat ze een baan kwijtraken, stuur een privé bericht

Zeg:Als je je telnr geeft kan ik je bellen

Vriendschap opbouwen en dan krijg je ook referrals

Als ze niet geïnteresseerd zijn vraag je of ze iemand kennen die wel geïnteresseerd zijn

Het moet je niet zeer doen als ze nee zeggen

Hoe lijst behandelen

Ze snel mogelijk de lijst doorwerken

Momentum is everything

Tip:

tijdens bellen droombord naast je leggen en dan bellen

zeg 123 gaan

eerst de moeilijkste mensen bellen dan is het nog gemakkelijker om de anderen te bellen
Vier je overwinningen
Geef je zelf een pluim

verschil tussen wel en niet succesvolle mensen:

succesvolle mensen doen het!!

Zijn georganiseerd,weten altijd een oplossing te vinden

Je moet dus succesvolle mensen aanspreken,ze hebben meer contacten en ervaringen dan ons.
mensen die nooit actie nemen ,dat word nooit wat.

Sommige mensen kun je niet helpen.

Maakt een lijst van plannen /doelen die je die dag gaat doen, belangrijkste eerst doen

Dag voorbereiden

Bellen 17.30 18.30 uur

Meeste zijn dan thuis

Zondag 16.00-18.00 uur

Nieuwe fortune delight businesspack

Nu 50 euro bij inschrijving van nieuwe IBO

Je start bij sunrider een business voor maar 100 ex

Dit is een franchise lidmaatschap

Je ziet direct een inkomen

Direct 20% korting en 5% bonus

50 samples om te delen

Waar kun je met een investering van 100 ex btw honderduizenden of miljoenen verdienen

Vaak moeten je ergens anders 100 betalen per jaar aan lidmaatschap

Waar kun je met een investering miljoenen en verdienen?

85% van de business is follow up!
